



株式会社あんしんグループ



私の一生のお客様になって

ください!

はじめまして!

あんしんグループの盛永 恭平(もりなが きょうへい)と申します。

実は、東京海上日動火災保険の新入社員であり、現在は1ヶ月の間、あんしんグループのもとで営業の修行中です。

東京海上日動では、社員がお客様に直接、営業をさせていただくことはありません。

私にとって、**この1ヶ月だけがお客様に直接、営業をするチャンス**です。人生でたった1回だけのチャンス、全身全霊でやりきります!

この1ヶ月で出会えたお客様は私にとって、**一生のお客様**です。一生のお客様は、**一生大切に**します。その思いで営業させていただきます。よろしくお願ひします!

- ・生年月日:1995.1.4 (23歳)、「京都」生まれ
- ・趣味:「読書、海外旅行」
- ・特技:「数学と統計学」
- ・大学時代:
東京大学経済学部で「保険数理」を学ぶ

・座右の銘: 人間万事塞翁が馬
人生における幸不幸は予測しがたいということ。

裏面の生い立ちへ…

<株式会社あんしんグループ 盛永恭平の生い立ち>

【小学生時代】

父親が生保会社の営業職で転勤族だったこともあり、転校を3回経験する。
当時は、転校のたびに友達と別れてしまうため悲しい思いが多々したが、俗に言う委員長タイプであり、転校先でも初日から友達ができていた。

- 高知(高知市中久万):小学校1年生
- 山口(下関市長府):小学校2~5年生
- 京都(京都市嵯峨嵐山):小学校6年生の春~夏
- 京都(京都市中京区):小学校6年生の夏~卒業

転機は、小6で引っ越してきた母の出身地である、京都。
「せっかくだから」という親の勧めもあり、中学受験をすることになる。

【中学~高校~大学】

中学受験をして入ったのは中高一貫校だった。

男子9割女子1割というほぼ男子校状態の中、多感な時期を6年間も浪費する…

- ・中学時代:陸上部に入り、長距離走(1500m、3000m、駅伝)をメインにしていた。
- ・高校時代:緩いバスケ部に入り、小学生の頃ぶりにするバスケは新鮮で楽しかった。
- ・大学時代:上には上がまだまだ居ることを思い知らされ、必死になって勉強をした。
そこで、統計学と保険数理に出遭った。

【保険業界に入ったきっかけ】

大学時代に興味を持った統計学。それを応用して実社会に役立っている一分野だったから…という理由を自分では付けていたが、今思うと、父親への憧れという部分も大きかった。
世間では、「保険」と聞くと押し売りであったり等“よくない”イメージもあるかもしれないが、自分にとっては小さい時からそのようなイメージは全くなかった。
というよりも、むしろ逆であり、「保険は人の役に立つものなのだ」という印象が強かったのである。なぜなら、生命保険を通じてお客様から感謝される父親の姿を見て育ったからだ。
そのような経緯もあり、ほぼ必然として保険業界を志望し、就職するに至る。

<株式会社 あんしんグループ>

- ・TEL : 076-495-1905
- ・〒939-8064
富山市赤田982-1
- ・URL : <http://www.anshingroup.jp>

